

jk-selfmade

Von: Arne Holze [ah@wansor.de]
Gesendet: Samstag, 5. November 2011 12:49
An: Service@JK-Selfmade.de
Betreff: Rückmeldung IHK-Weiterbildung - So verkaufen sich Top-Verkäufer
Sehr geehrter Herr Kohl,

ich habe am 03. und 04.11.2011 an Ihrem IHK Fortbildungsseminar „So verkaufen sich Top-Verkäufer – Die Gesetze der erfolgreichen Verkaufsrhetorik“ teilgenommen. Für zwei kurzweilige Tage mit vielen Tipps und Anstößen bedanke ich mich recht herzlich bei Ihnen.

In besonderer Erinnerung bleibt die hervorragende Abstimmung zwischen Theorie und praktischen Übungen. Schonungslos, aber immer noch menschlich, haben Sie mir meine handwerklichen rhetorischen Schwächen aufgezeigt. Die vielen kleinen aber feinen Anregungen, wie ich mich von der breiten Verkäufermasse unterscheiden kann, werde ich in Zukunft einsetzen, um erfolgreich am Markt tätig zu sein. Außerdem ist mir auch die Bedeutung einer gesunden Kundenbeziehung auf emotionaler Ebene klar geworden, als ich über diverse vergangene Kundenkontakte noch einmal nachgedacht habe.

Für Ihre Zukunft wünsche ich Ihnen viel Erfolg, Gesundheit und Freude

Arne Holze

wansor 

Fa. Wansor
Arne Holze
Vertrieb und Kundenbetreuung

Mobil 0175/2221348
ah@wansor.de

Gewerbestr. 19
58285 Gevelsberg
Fon 02332/1813
Fax 02332/18159
www.wansor.de

Manfred Wansor-HR Schwelm A 1672-USt-IdNr DE 126495564

AUTHORIZED  DEALER

3D-MC² 

07.11.2011